

この激動期を乗り切る 第5期生募集!

次世代経営者のための

「経営幸塾」

若手経営者を for Next Stage
ネクストステージへ!



激動期を乗り切るための経営とは何か? 今まで行ってきた事業戦略がたちまち陳腐化してしまう今日。そんな中、経営者の皆様は、経営と真剣に向き合い悪戦苦闘の日々を送っていることと思います。

経営そのものがよくわからなくて判断するのが怖い。

このままではダメだと分かっていても、どう変わればいいのか分からない。

こんな悩みありませんか?

人手不足が深刻。賃金を上げたくても中々あげられない。

経費は上がったが、値上げができていない。

後継経営者で、先代との確執があるため、うまくいかない。

古参社員・一般社員をうまく巻き込めない。

会社のキャッシュフローなど、とにかく数字が苦手。

自社の強みを問われた時に、堂々と答えることができない。



この経営幸塾を受講すると...

受講生の声

経営そのものがわかるようになります!!

自動車整備業 幹部

すべての講義が難しい内容で、今まで考えもしなかった事ばかりでしたが、逆に社長がそれを考え行動していきなれば、私も前のように実践したいなと思えました。そして今後は少しも社長に力にならない。モチベーションも上がった。講義が終了したので、理解したつもりはありますが、少しアツクも実際に移す事に悩んでいます。

ソフト開発販売業 幹部

非常に分かり易く、より経営視点の内容で良かったです。実際に会計分析と更正を行う機会が個人的に出たのが、これまでにない経験でした。

産廃工事業 経営者

初め(?)数字のゼロの講義でしたが、自分の今抱えている問題に当てはまるので、大変勉強になりました。参考になりました。

本場にはなかなか数字の管理は出来ず、今日の講義内容の丁寧さと目が合う感じが良かったです。

介護支援事業 幹部

北畑先生の話し、経営者への丁寧な解説、丁寧な説明、自身の経験も交えて、非常に勉強になりました。特に、セミナーで伺った内容が、1/4後と世に知られていない、という事。

食品製造業 経営者

9回のセミナー開催、ありがとうございました。特に、200Mの売上、70%の成長率、良い学業が、でたので、後身は血肉化して、良いです。一点、グループディスカッションの時間がもう少し欲しいなと思います。

産廃処理業 後継者

経営に向かう良い機会でした。いくつか自身が抱えている課題に刺さる内容があり、家で振り返ります。

運送業 後継者

トップレベルの従業員との接点、従業員への役割の与え方を改めて考え、未来の組織としての在り方を見直したいなと思います。

不動産業 経営者

9回に渡り、先生の講義、及、運営スタッフの皆様、ありがとうございました。日々の業務に責任、後継者として、経営に関心する時間を確保し、学ぶ機会を確保し、明かして、お礼。8月~9月、新しい期、も、経営理念、経営基本方針を、立てたいと思います。今後、ご指導、ご支援、ご協力、お願いします。

製造業 経営者

11人、具体的な事例を話し、出来たこと、良かったこと、自社でも活かしてみたい、成功の要因と、本業と出た時に、取り組むべきこと、出たこと、今から、意識したいです。

建具工事業 経営者

11人の話を聞いて、理解と、深めたいです。又、セミナーのリアルな体験、学び、大事にしたいです。ありがとうございます。

飲食業 幹部

人材教育は、重要な課題の一つ、セミナーで、学ぶ、意味のある会議等が必要だと感じました。

建具工事業 経営者

今回の講義の内容は、かなり勉強になりました。感じ、自分の仕事内容、業界のこと、と、知り、相手が、現状、把握、できる、大事、と、学び、たい、です。ありがとうございます。

不動産業 経営者

お話しした知人(人)と、話を聞かせるのが、いいです。社員への意識、変化、私、私、私、経営者としての責任と、軸と、整理、御社、の、ある、会社、に、5年、に、努力、して、いる、と、思、い、ま、す。他、業、者、の方、と、知、り、合、い、一、緒、に、学、ぶ、お、互、に、学、ぶ、の、機、会、を、作、り、たい、と、思、い、ま、す。

不動産業 幹部

自分の仕事、経営者としての責任、と、思、い、ま、す。お、互、に、学、ぶ、の、機、会、を、作、り、たい、と、思、い、ま、す。

小売業 幹部

BSを見直し、赤字、3%、10%に、黒、字、に、思、い、ま、す。お、互、に、学、ぶ、の、機、会、を、作、り、たい、と、思、い、ま、す。

建築業 後継者

会議というテーマについて、私がとても気になるので、必要と感じて、このセミナー、本日の講義を参考に、自社でも会議を開催する機会を作りたいと思っております。

北畑会計事務所

開催要項

6/13～2/13 (全9回)

定員 15名

申込期限 6/12 (水)迄

参加費 (全9回分) 54,000円

(全講座一括支払いの場合→ 50,000円)

※消費税別 (登録番号: T9810735205442)

※セミナーは単体での受講も可能です。

1回/6,000円 (税別)

初回受講日までに専用窓口よりご案内をお送りします。

北畑会計事務所 3Fセミナールーム

お問い合わせ: TEL 073-433-0774 経営幸塾運営事務局

担当: 中尾



〒640-8211

和歌山市西布経丁

2丁目5-1

※お車でお越しの方は、お近くのコインパーキングをご利用ください。

- 『社長とともに未来を語り未来を創る』 -

皆さんこんにちは。

税理士 北畑米嗣

近時の中小企業が取り巻く経営環境は非常に厳しいものがあります。私自身もどうしたら、中小企業の経営者を救えるのか悶々とした日々を過ごしていました。そんな中、私は盛和塾(京セラ稲盛氏主宰)や様々なセミナーに参加し、本を読み、関西経営品質賞やひょうご経営革新賞の審査員も経験し、自分なりに経営について研究し、自社で実践してきました。

それから、見様見真似で経営コンサルティングをやり始めると、徐々に結果が出るようになりました。

今では、お客様の数字も目に見えて結果が出るようになり、3年間で利益が2倍になったお客様。赤字で役員報酬も満足に取れなかったお客様で、役員報酬を倍にしたうえで黒字になったケースなど、次々と成果が出始めたのです。また、ありがたいことに、弊社自身も、順調に数字を伸ばすことができいております。

過去4回の受講者より、「経営者としての心構えを持つことができた」「将来の不安がなくなり会社の方向性が見えてきた」「もっと早く知っておきたかった」などの声をいただいております。1人でも多くの経営者の皆様にお伝えしたいと考え経営幸塾第5期を開催することと致しました。

2024年～2025年 講義日程 (予定)

時間 19:00 ~ 20:30

1講義目

6/13 (木)

「経営とは何か？」

2講義目

7/18 (木)

「経営理念と長期ビジョンの立て方」

3講義目

8/8 (木)

「自社の強みを生かす事業戦略の立て方」

4講義目

9/19 (木)

「機能戦略と目標管理の仕方について」

5講義目

10/17 (木)

「経営数値の見方について①」～管理会計を中心に～

6講義目

11/14 (木)

「経営数値の見方について②」～管理会計を中心に～

7講義目

12/5 (木)

「戦略的会議・個人面談等によるPDCAの回し方について」

8講義目

2025年 1/16 (木)

「人材教育の仕方について～自立型人材の育成法～」

9講義目

2025年 2/13 (木)

「経営計画の立て方について、個別感想」

「経営幸塾」第5期 参加申込書

お申込みは
FAXから

073-433-1187

貴社名		参加者名	
E-mail			
住所		TEL:	

北畑会計事務所

〒640-8211
和歌山県和歌山市西布経丁2丁目5-1
E-mail: seminar@kitabata.jp

TEL: 073-433-0774